

## Account Manager\*in Behörden

Beginn: Ab sofort

Anstellung: Festanstellung (Vollzeit)

Standort: Eschborn

ECOS ist ein führender Hersteller von Lösungen für einen hochsicheren Fernzugriff auf zentrale Daten und Anwendungen. Unser Lösungsportfolio reflektiert unsere langjährige Erfahrung auf dem Gebiet der IT-Sicherheit und bietet unseren Kunden vielfältige Möglichkeiten für die Realisierung höchster Sicherheitsanforderungen.

### IHRE AUFGABEN

- Leads generieren, über die Erstsprache potentieller Kunden auf der Ebene Leiter IT, Leiter IT Security und Datenschutzbeauftragter, am Telefon und auf Messen
- Weiterverfolgen der Kontakte, sowie eingehender Leads und bestehender Interessenten
- Vereinbaren und Durchführen von Terminen, online und vor Ort
- Präsentieren unserer Lösungen mit Fokus auf den jeweiligen Nutzen für das Unternehmen
- Kalkulieren und Erstellen von Angeboten und Verträgen
- Aufbauen einer soliden Pipeline und Abschluss der Deals

### IHR PROFIL

- Sie haben Erfahrung und nachweisliche Erfolge im Vertrieb von IT-Lösungen
- Sie verfügen über gute rhetorische Fähigkeiten und Präsentationstechniken
- Sie haben ein professionelles Auftreten und führen interessierte Kunden sicher zum Abschluss
- Sie verfügen über ein gutes technisches Verständnis
- Sie lieben ein eigenverantwortliches, ziel- und erfolgsorientiertes Arbeiten

### WIR BIETEN

Ihnen eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem aufstrebenden Unternehmen mit großartigen Produkten und namhaften Kunden. Dazu kommen eine leistungsgerechte Entlohnung, ein hohes Maß an Eigenverantwortung und eigenständigem Arbeiten sowie unsere volle Unterstützung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt und Sie haben das Gefühl, dass wir gut zueinander passen?

Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung unter dem Kennwort »Behörde« per E-Mail an:

[bewerbung@ecos.de](mailto:bewerbung@ecos.de)

Bitte haben Sie dafür Verständnis, dass wir nur Bewerbungen in digitaler Form bearbeiten können.